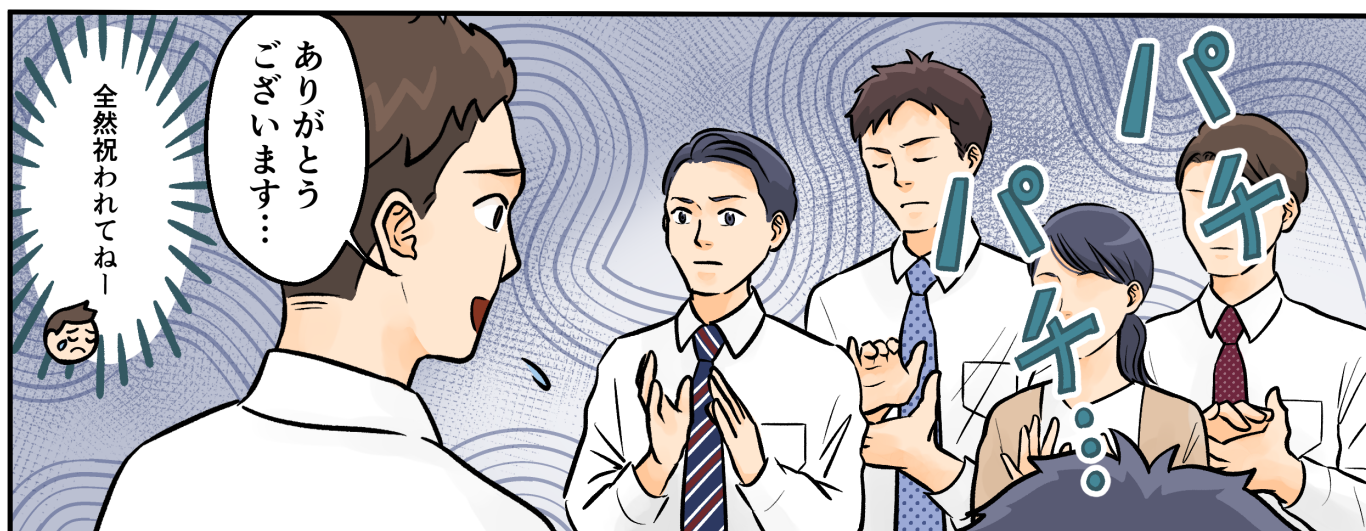
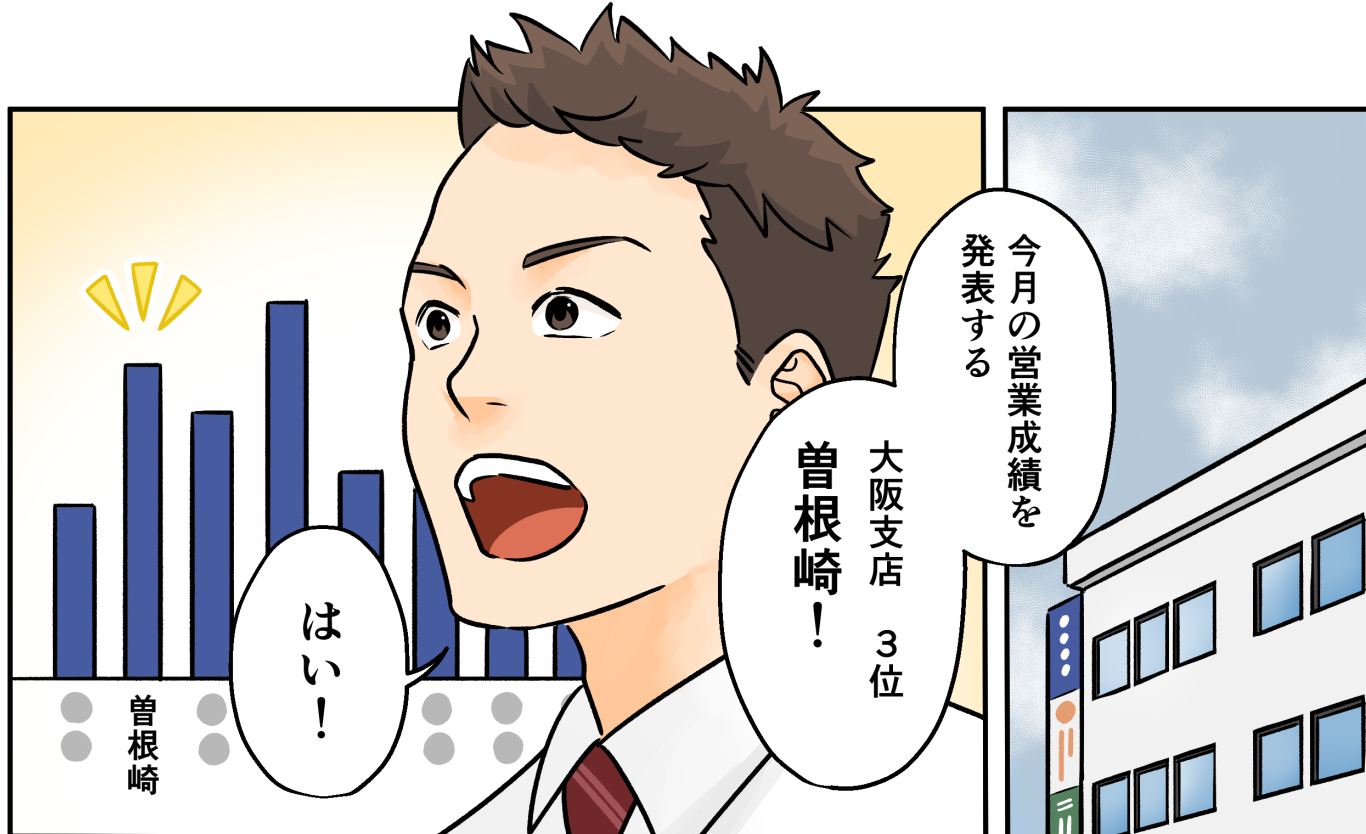
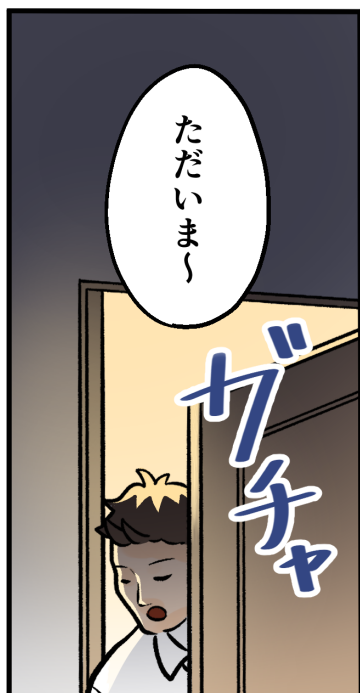
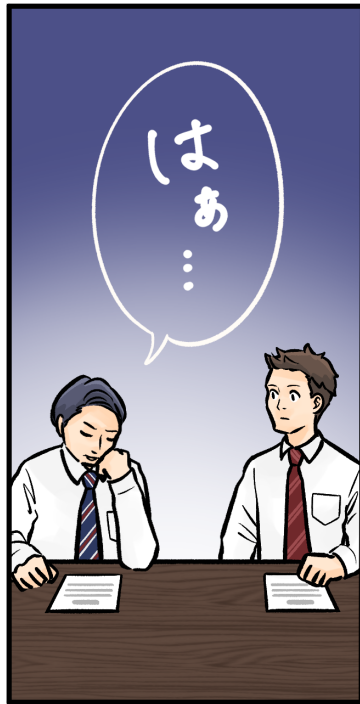








近畿住設株式会社

📍大阪府 大阪市 北区 曽根崎新地

人材育成のプロを目指す スーパー

- ・新部署立ち上げ
- ・責任者急募
- ・稼げるまで教え合う文化

【仕事内容】

- ✔ スタッフの成長をサポートする教育職
- ✔ 一人ひとりに合わせた指導スキル習得
- ✔ 一人ひとりのキャリアアップをサポート

近畿住設…?



ごほうび…分・福島…
西梅田駅

勤務時間
9:05～ 勤務8時間

…よし!

応募画面に進む

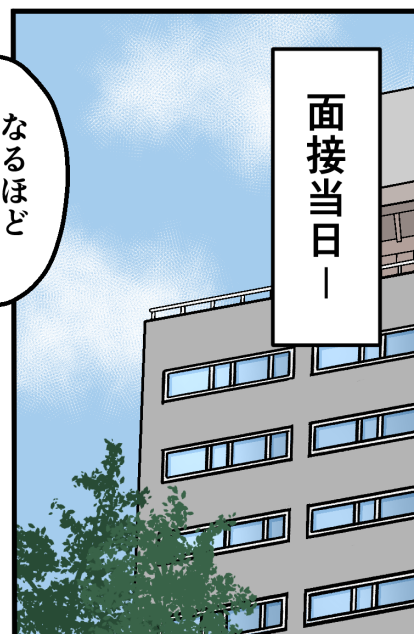
カチッ



面接当日ー

なるほど
では、

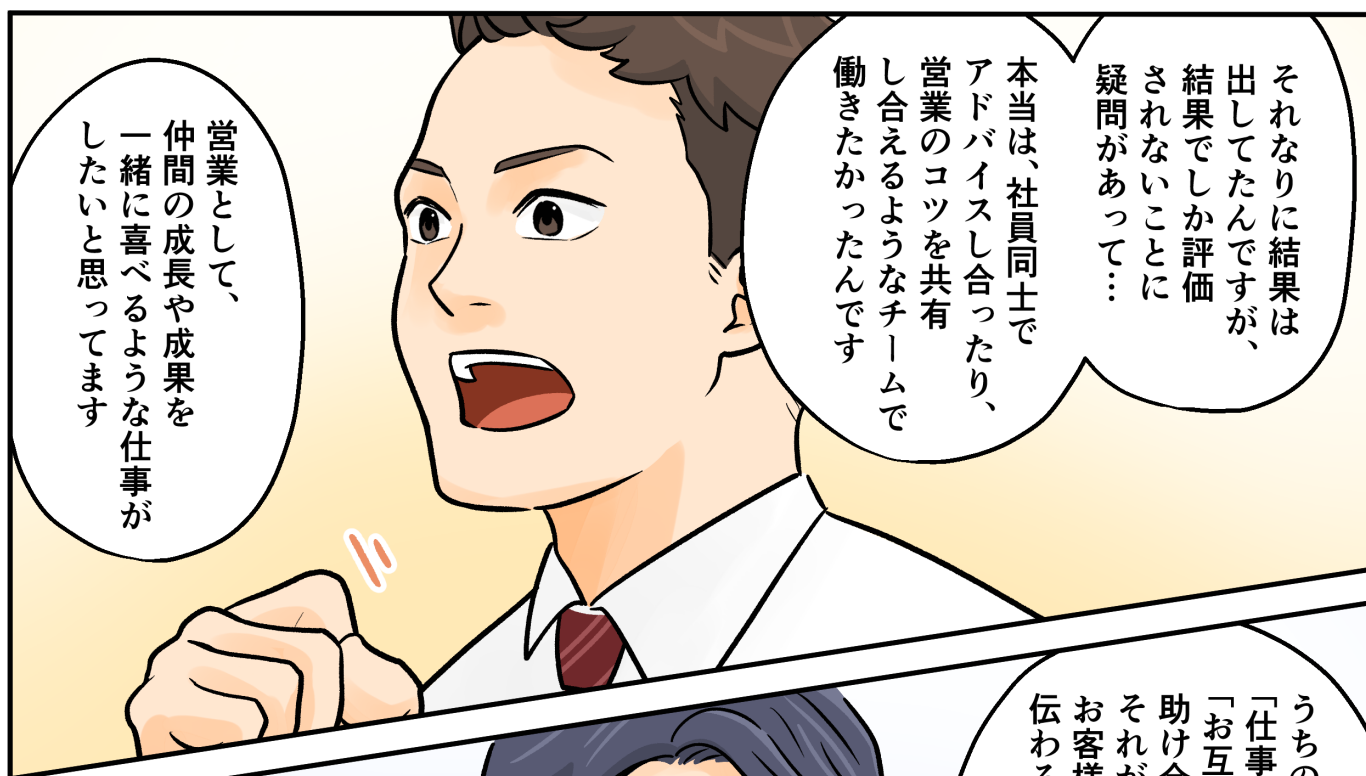
転職しようと思った
動機を教えてください
もらえますか？



それなりに結果は
出してたんですが、
結果でしか評価
されないことに
疑問があつて：

本当は、社員同士で
アドバイスし合ったり、
営業のコツを共有
し合えるようなチームで
働きたかったんです

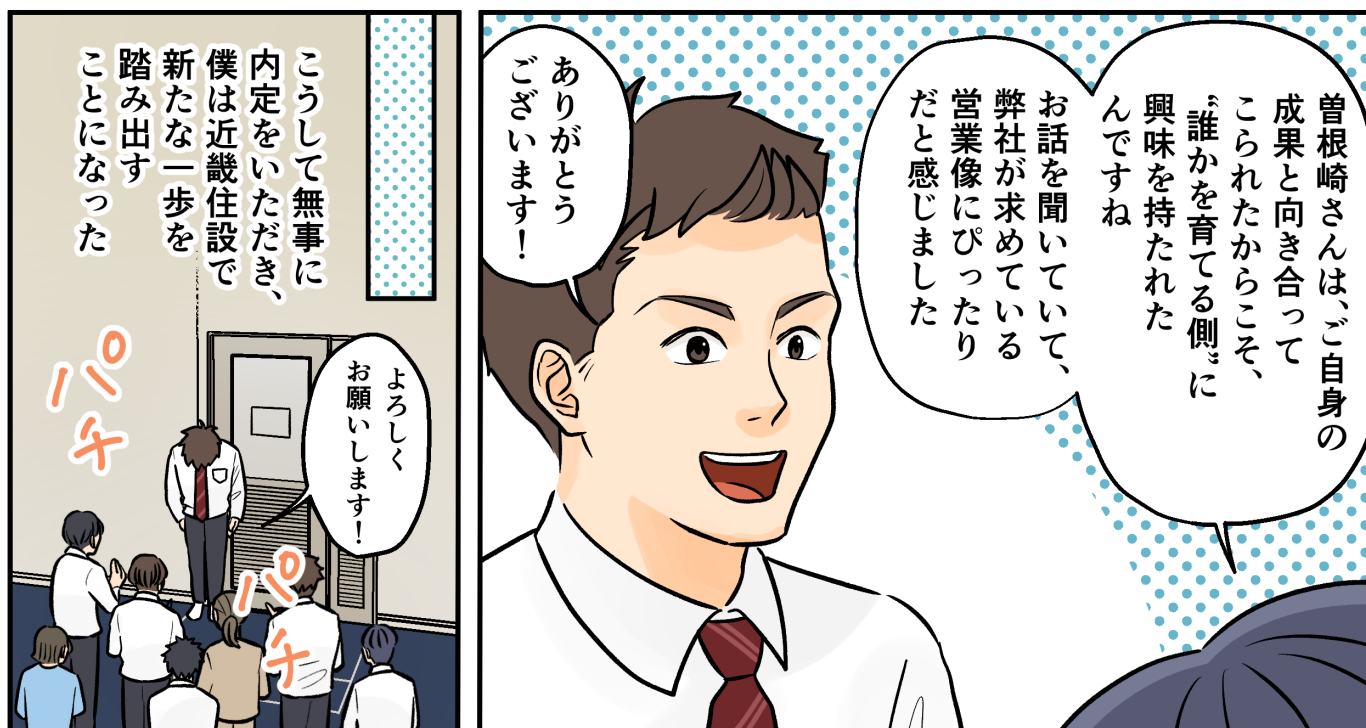
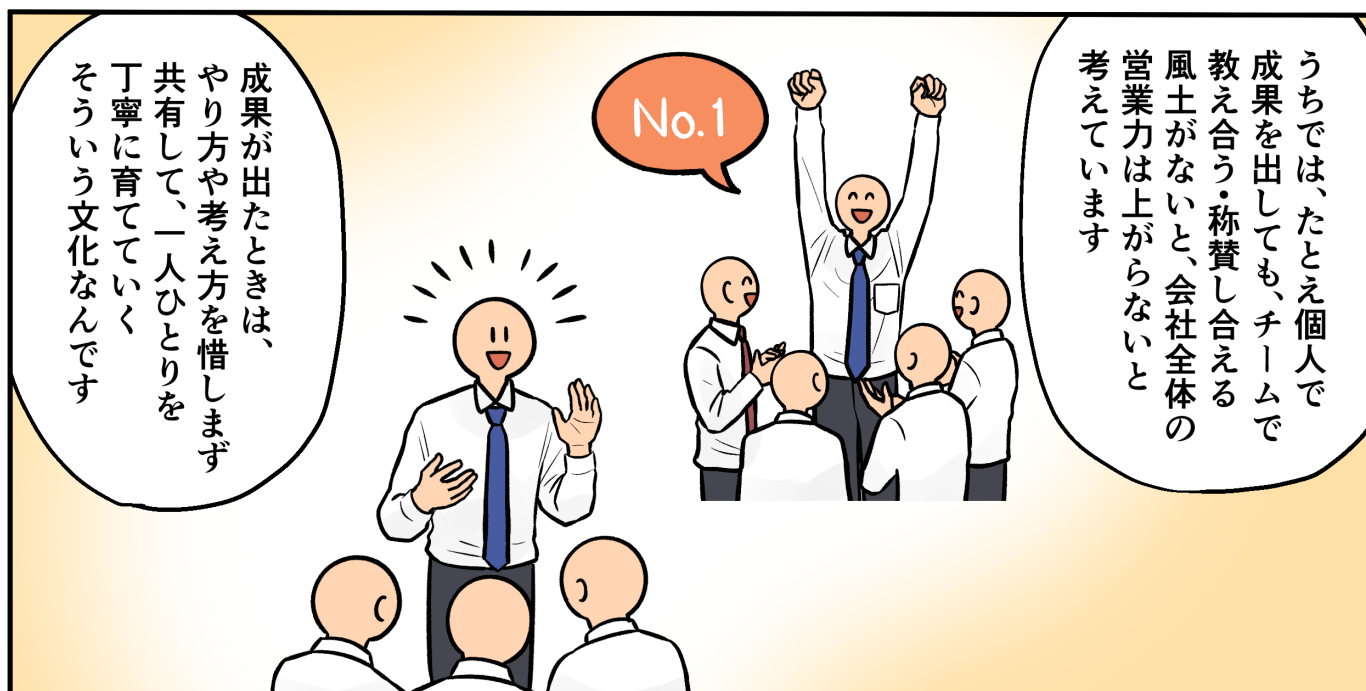
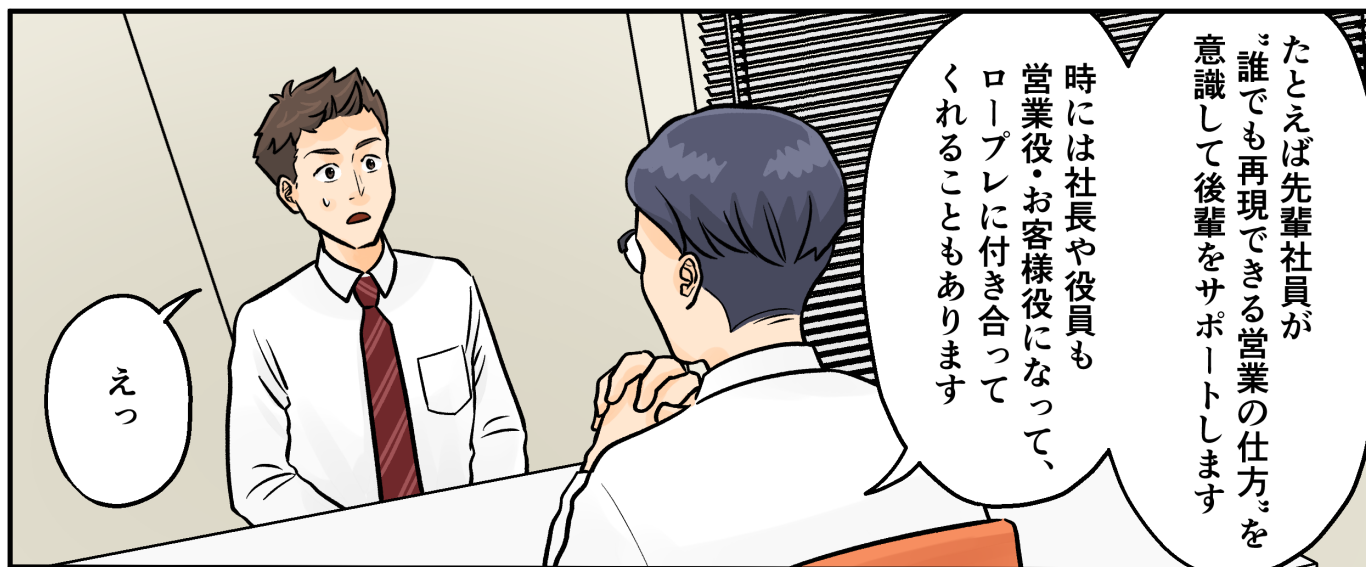
営業として、
仲間の成長や成果を
一緒に喜べるような仕事が
したいと思ってます

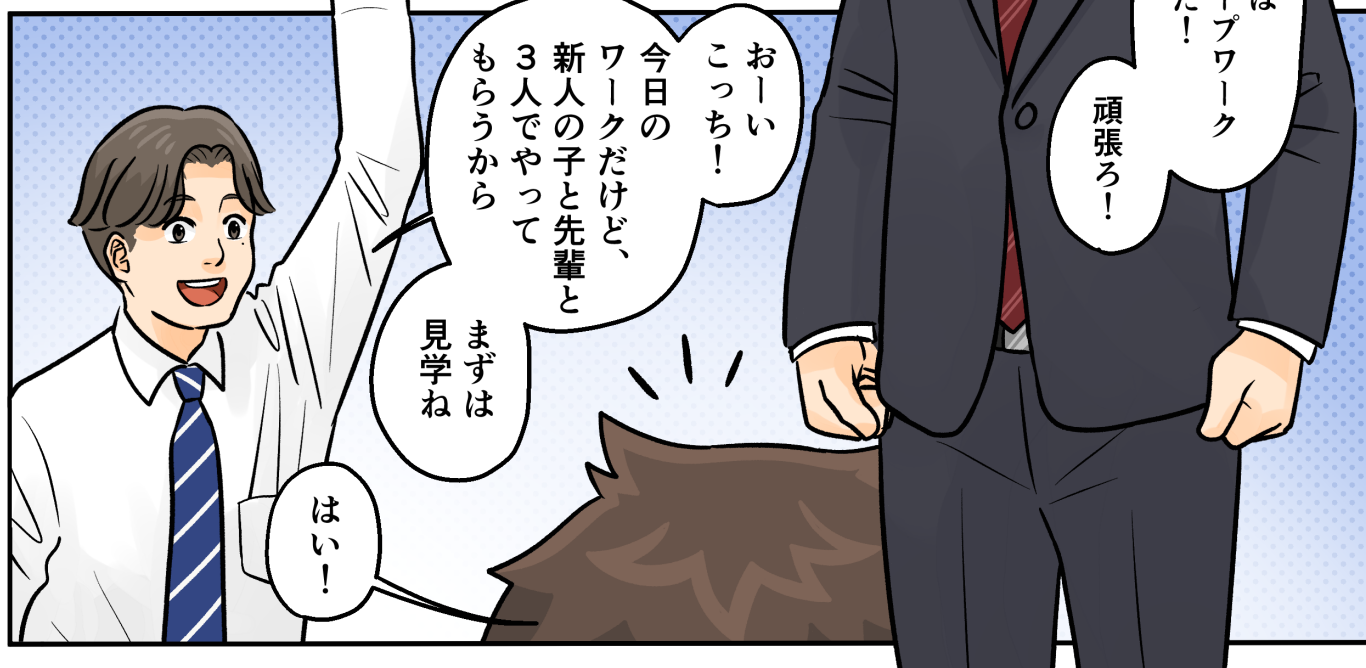


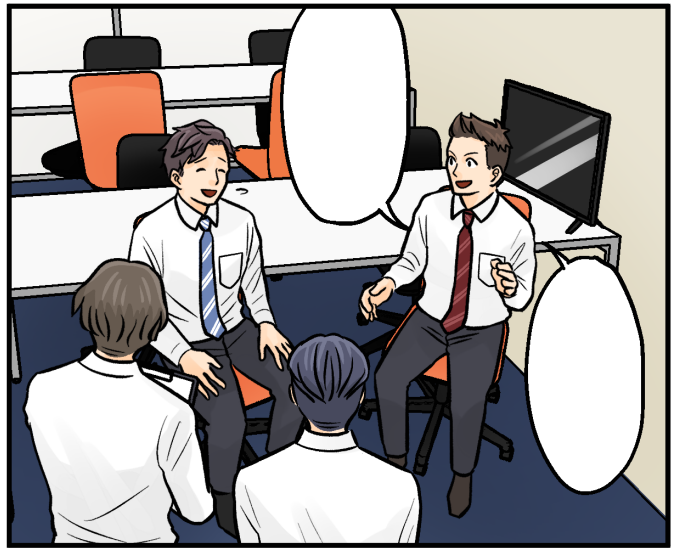
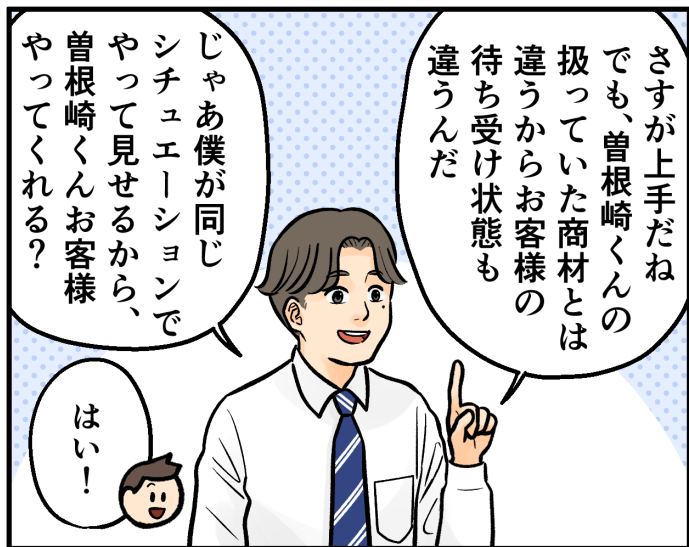
うちの営業は、働く人が
「仕事を楽しめていること」
「お互いに協力して学び・
助け合う事」
それができて初めて
お客様にも良さが
伝わると考えています

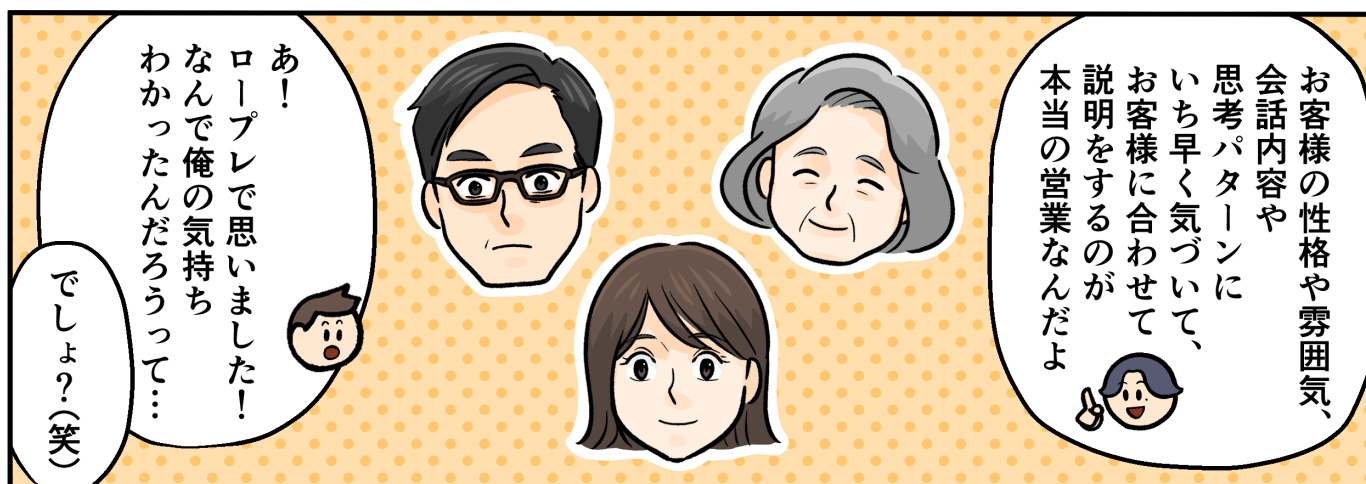
まさに
うちが大切にしている
考え方なんですよ



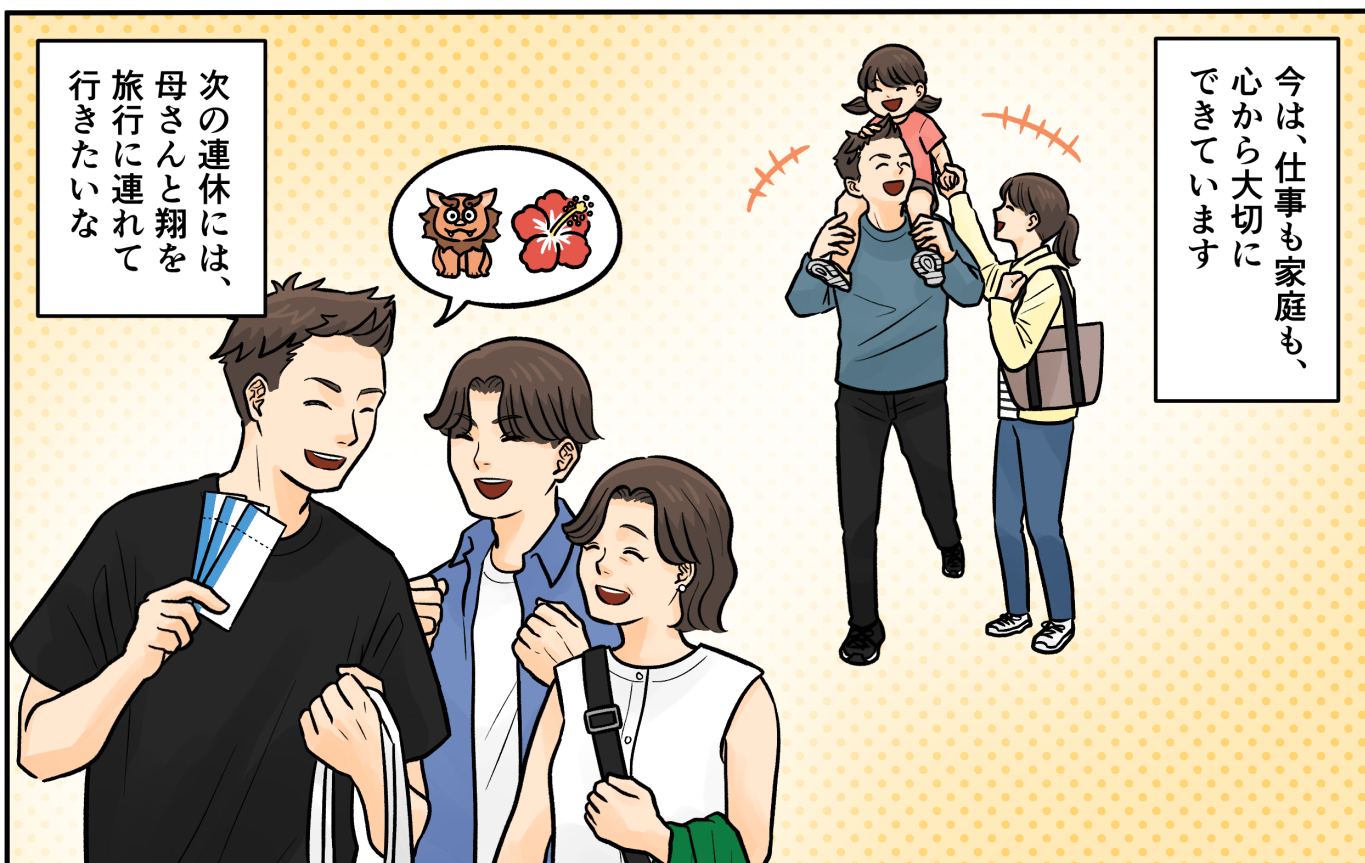
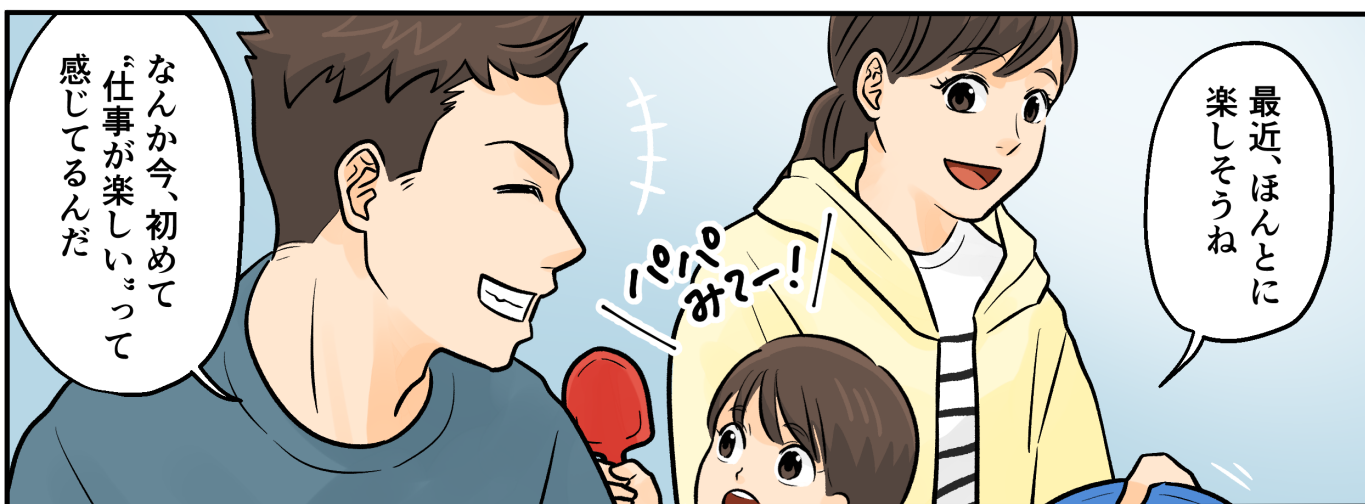
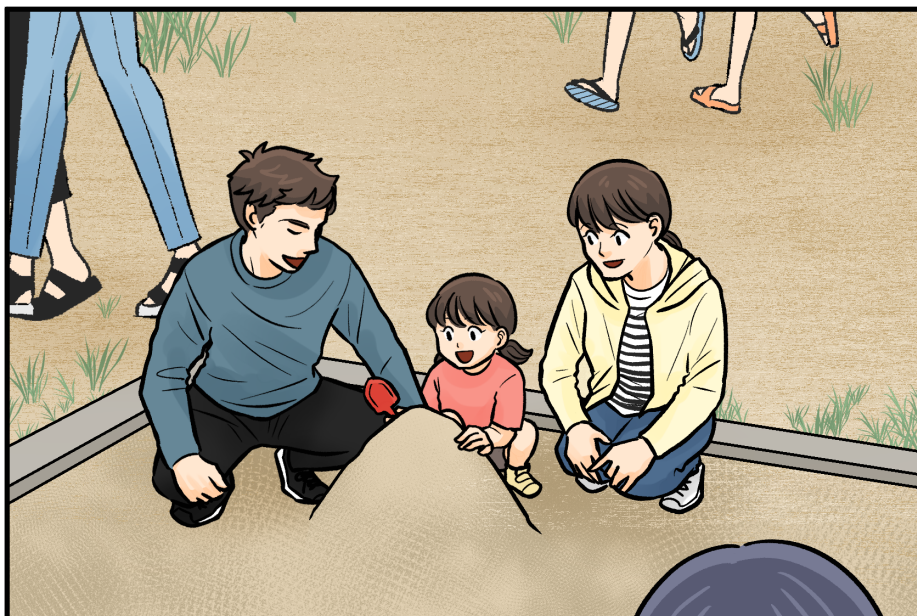














その後も経験を積み、
今では新規プロジェクトも
任されるようになりました

後輩たちは、
それぞれ性格や
価値観が違うので、
簡単にはいきなり
でもー

営業は数字も大事ですが、
仲間の可能性を育てることは、
もっと奥深くて
やりがいがあります



曾根崎さん

またロープレ
見てもらえ
ませんか？

もちろん！

じゃあ今から一緒に
やってみようか！

近畿住設で、
俺は、本当に
やりたかった仕事に出
会えました

